

Pour soutenir et développer le marché belge, nous recherchons un :

## **Key Contact Manager Products & Solutions FR/NL** (région Brabant wallon – Hainaut)

L'objectif de ce poste est d'établir des relations stratégiques à long terme avec les cabinets vétérinaires, dans le but d'améliorer la position du portefeuille de Vetoquinol. Pour ce faire, vous travaillerez en étroite collaboration avec le Sales Manager et pourrez compter sur le soutien nécessaire.

Il s'agit d'un excellent défi pour quelqu'un qui s'intéresse à la médecine vétérinaire.

### **Votre rôle en tant que responsable des contacts clés (70%) :**

- Vous créez un partenariat avec différents contacts dans le cabinet vétérinaire en effectuant plusieurs visites par jour
- Vous gérez votre région de manière autonome : vous développez et mettez en œuvre des plans concrets par client
- Grâce à votre intérêt scientifique, vous offrez aux vétérinaires des conseils techniques de qualité sur les produits lors de visites et de conférences
- Vous contribuez à la politique commerciale de Vetoquinol

### **Votre rôle en tant que consultant en mise en œuvre de solutions (30%) :**

- Vous mettez en place et suivez les services Vetoquinol auprès de nos clients francophones
- Vous assurez la promotion des services Vetoquinol lors d'événements, de conférences et de déjeuners
- Vous mesurez l'efficacité des services mis en place et proposez des optimisations

### **Qu'attendons-nous de vous ?**

- Minimum 3 ans d'expérience dans le secteur vétérinaire (commercial ou terrain)
- Vous savez établir et entretenir des relations, vous êtes très communicatif
- Vous êtes orienté résultats, analytique et vous suivez vos plans d'action
- Vous êtes proactif, indépendant, persévérant et motivé
- La connaissance du néerlandais et/ou de l'anglais est indispensable

### **Ce que nous avons à offrir :**

- Vous êtes maître de votre agenda
- Bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée
- Bonne ambiance de travail, plusieurs activités d'équipe par an
- Possibilité de suivre des formations
- 32 jours de congé
- Salaire attractif, bonus annuel, voiture de leasing, iPad, ordinateur portable et téléphone
- Plan d'hospitalisation de luxe

### **Intéressé(e) ?**

Envoyez sans tarder votre CV et votre lettre de motivation ou pour toute autre question, contactez Sandra Cannaerts, HR Manager [sandra.cannaerts@vetoquinol.com](mailto:sandra.cannaerts@vetoquinol.com)